



**Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) professionelle(n)
Vertriebsmitarbeiter(in) auf Provisionsbasis im
Geschäftskundenvertrieb.**

Als etabliertes und weiter aufstrebendes Unternehmen im Bereich der Energiedienstleistungen und der Energiekostenoptimierung stehen wir unseren Kunden aus Industrie und Gewerbe bei allen energierelevanten Herausforderungen zur Seite. Mit unserem Know-how und außergewöhnlich gutem Netzwerk, sind wir ein geschätzter Partner namhafter Unternehmen.

Anforderungen:

Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung, haben ein seriöses Auftreten und sind kontaktfreudig? Eine gute Belastbarkeit, sowie Organisationstalent, Motivationsvermögen und eine hohe Flexibilität zeichnen Sie aus? Sie konnten bereits Erfahrungen in der Kundenakquise, im Vertrieb oder in der Energiewirtschaft sammeln? Ebenfalls verfügen Sie über ein eigenes Gewerbe, beispielsweise als Handelsvertreter o.ä.? Zudem besitzen Sie eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse 3 oder B?

Ihre Aufgaben:

- ✓ Kundenakquise im Industrie- und Gewerbesektor, sowie in der Wohnungswirtschaft, für attraktive Dienstleistungen von Warin Energie Consulting
- ✓ Betreuung und Präsentation der kompletten Produktpalette
- ✓ Verantwortung für die Sicherstellung der vollständigen Kundenzufriedenheit

Sie profitieren bei uns von zahlreichen Vorteilen:

- ✓ starke Produkte & sehr gute Referenzen
- ✓ Energiewende-Produkte
- ✓ Unabhängigkeit von Versorgungsunternehmen
- ✓ Home-Arbeitsplatz
- ✓ professionelles Backoffice
- ✓ attraktive Konditionen
- ✓ sehr gute Verdienstmöglichkeiten
- ✓ intensive Einarbeitung
- ✓ autonomes Arbeiten
- ✓ individuelle und flexible Arbeitszeitgestaltung